



PROGRAMME DU STAGE « CEI TRANSACTION : DEVENIR TUTEUR »

| | Jour 1 (Session 1) | Jour 2 (Session 1) |
|-------------------|---|---|
| Matinée | Accueil Présentation des stagiaires -Mes attentes / Mes objectifs Présentation de la formation : objectifs et bénéfices Les Missions et le rôle du Tuteur Le plan d'intégration idéal | La Formation Triangulaire - Les niveaux de compétences - La Transmission du savoir - La Technique MOAI - Mise en situation d'un Briefing - Debriefing des mises en situation |
| Après-midi | Les 5 phases d'évolution Les lois de la motivation L'intégration <ul style="list-style-type: none">- La vente à l'équipe- Mise en situation - Debriefing- Le triangle Magique | La Technique SCORE -Mise en situation d'un debriefing -Debriefing des mises en situation Le Suivi Ecriture du plan d'actions individuel d'engagement Examen |
| | A la fin de la journée les participants : <ul style="list-style-type: none">- connaissent leur mission et leur rôle- Savent motiver pour optimiser les apprentissages- Savent intégrer un nouveau conseiller | A la fin de la journée les participants : <ul style="list-style-type: none">- Ont appris à séquencer une formation- Connaissent les principes de pédagogie opérationnelle- Ont appris à réaliser un briefing et un debriefing- S'engagent dans leur mission |