

# LA VENTE AU TRAVERS DES SOCIO-STYLE



600 Conseillers Transaction formés en Aquitaine  
20 ans d'expérience en immobilier Transaction  
Des formations adaptées en fonction de vos besoins



Prospection  
Rendez-vous estimation  
Présentation de services  
Traitement des objections vendeurs  
Aide à la prise de décision  
Signature du mandat  
Suivi vendeur  
Plan de Communication  
Découverte acheteur  
La visite  
Retour de visite  
Traitement des objections acheteurs  
Suivi des acheteurs  
Signature de l'offre d'achat  
Suivi post compromis  
Fidélisation

## Objectifs

- Identifier la façon dont les autres nous perçoivent
- Acquérir une méthode pour reconnaître les besoins d'autrui en s'appuyant sur des comportements observables.
- Savoir adapter notre langage et nos comportements en fonction d'autrui.
- Développer son empathie et sa flexibilité.
- Bâtir et renforcer la confiance avec son environnement.
- Intégrer et faire intégrer le changement en traitant les comportements défensifs.

## Sanctions et Modalités d'évaluation

- Réalisation d'un Quizz Final
- Attestation de Formation

## Moyens de contrôle de l'assiduité

- Feuilles d'émargement
- Attestation d'assiduité

## Méthode pédagogique et d'encadrement

En session présentielle : Une formation axée sur la mise en place de bonnes pratiques où le stagiaire est constamment mis en situation par les jeux de rôle, étude de cas pratiques, soutenus par des apports de connaissances.

Des sessions centrées sur l'écoute et l'échange entre les participants et entre participants et formateur, où le niveau d'exigence est croissant. Remise d'outils SCORE AQUITAINE CONSEIL ET FORMATION aux participants.

## Bénéfices du stage

- Mieux se connaître
- Mieux connaître le langage de l'autre
- Être plus performant dans sa communication
- Être plus convaincant

## Public

Patrons d'agence immobilière  
Toute personne encadrant un ou plusieurs conseillers

## Le Déroulement du stage

- Durée : 2 jours (16 heures)
- Horaires : 9H-13H / 14H-18H
- Lieu : LE HAILLAN ou Province
- Nombre de stagiaires maximum : 15
- Formateur: Stéphane DROUSSET

## Prérequis

- Conseiller confirmé (avoir au moins un an d'expérience)

## Tarifs

- 800,00 € H.T  
(Test style social et location de salle comprise)

