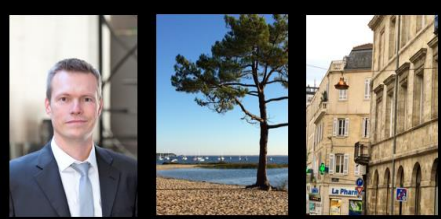
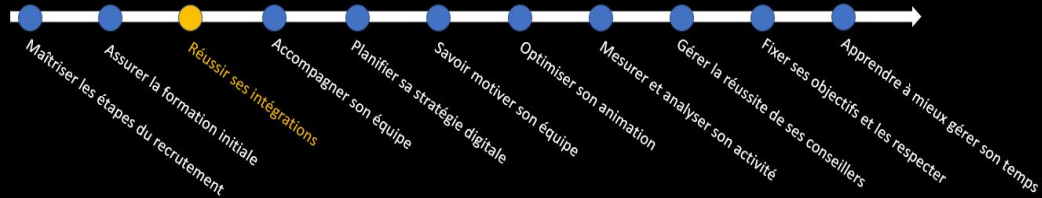


REUSSIR SON ACCOMPAGNEMENT – ETAPE 3



150 Managers formés
9 ans d'expérience en Accompagnement d'agences
100 agences suivies en Aquitaine
Des formations Management adaptées « Terrain »



Sanctions et Modalités d'évaluation

- Réalisation d'un Quizz Final
- Attestation de Formation

Moyens de contrôle de l'assiduité

- Feuilles d'émargement
- Attestation d'assiduité

Méthode pédagogique et d'encadrement

En session présentielle : Une formation axée sur la mise en place de bonnes pratiques où le stagiaire est constamment mis en situation par les jeux de rôle, étude de cas pratiques, soutenus par des apports de connaissances.

Des sessions centrées sur l'écoute et l'échange entre les participants et entre participants et formateur, où le niveau d'exigence est croissant. Remise d'outils SCORE AQUITAINE CONSEIL ET FORMATION aux participants.

Objectifs

- Assurer un démarrage rapide du nouveau conseiller
- Accompagner le nouveau dans la réalisation de ses objectifs
- Acquérir les Techniques de Management opérationnel
- Connaître les Lois de la motivation
- Réussir la fidélisation du nouveau Conseiller
- S'entraîner à mener des accompagnements réussis

Bénéfices du stage

- Savoir faire de la Formation Triangulaire
- Savoir faire un briefing / debriefing sur un R1 / R2
- Mise à disposition d'une Fiche Pratique « Formation Triangulaire »

Public

Patrons d'agence immobilière

Toute personne encadrant un ou plusieurs conseillers

Le Déroulement du stage

- Durée : 1 jour (8 heures) - Horaires : 9H-13H / 14H-18H
- Lieu : LE HAILLAN ou Province
- Nombre de stagiaires maximum : 15
- Formateur: Stéphane DROUSSET

Prérequis

- Aucun

Tarifs

- 200,00 € H.T

(location de salle comprise)

