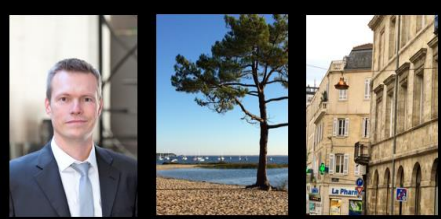
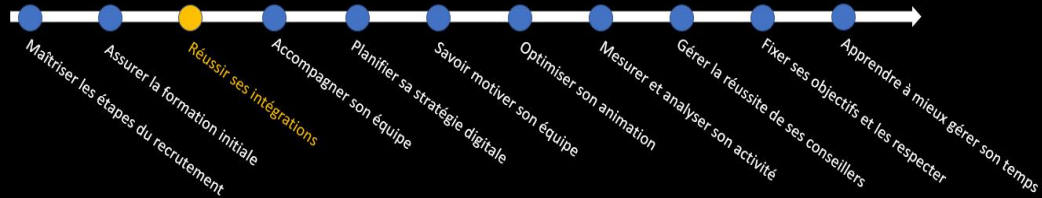


# REUSSIR SON PLAN D'INTEGRATION – ETAPE 2



150 Managers formés  
9 ans d'expérience en Accompagnement d'agences  
100 agences suivies en Aquitaine  
Des formations Management adaptées « Terrain »



## Objectifs

- Prendre conscience du rôle et des missions du Manager-Intégrateur
- Assurer un démarrage rapide du nouveau conseiller
- Apprendre à décliner un objectif en plan d'actions
- Accompagner le nouveau dans la réalisation de cet objectif
- Acquérir les Techniques de Management opérationnel
- Réussir l'intégration d'un nouveau conseiller
- Réussir la fidélisation du nouveau Conseiller
- Se mettre en situation sur des cas concrets

## Sanctions et Modalités d'évaluation

- Réalisation d'un Quizz Final
- Attestation de Formation

## Moyens de contrôle de l'assiduité

- Feuilles d'émargement
- Attestation d'assiduité

## Méthode pédagogique et d'encadrement

En session présentielle : Une formation axée sur la mise en place de bonnes pratiques où le stagiaire est constamment mis en situation par les jeux de rôle, étude de cas pratiques, soutenus par des apports de connaissances.

Des sessions centrées sur l'écoute et l'échange entre les participants et entre participants et formateur, où le niveau d'exigence est croissant. Remise d'outils SCORE AQUITAINE CONSEIL ET FORMATION aux participants.

## Bénéfices du stage

- Maîtriser toutes les étapes de l'intégration d'un nouveau Conseiller
- Savoir faire de la Formation Triangulaire sur de la prospection
- Avoir construit un plan d'intégration à 6 mois
- Mise à disposition d'une Fiche Pratique « Formation Triangulaire »

## Public

Patrons d'agence immobilière

Toute personne encadrant un ou plusieurs conseillers

## Le Déroulement du stage

- Durée : 1 jour (8 heures) - Horaires : 9H-13H / 14H-18H
- Lieu : LE HAILLAN ou Province
- Nombre de stagiaires maximum : 15
- Formateur: Stéphane DROUSSET

## Prérequis

- Aucun

## Tarifs

- 200,00 € H.T

(location de salle comprise)

